



Anders Ekdahl, ordförande i Undexo, hoppas att många företag i länet söker sig ut på exportmarknaden.

# Exportchans för den som vågar ta steget

● "När jag kom hem till Kalmar län efter globalt affärsmannaskap kände jag att jag höll på att kvävas här."

**OSKARSHAMN.** Det berättade Jörgen Hedström, Swet, Swe Trading Center AB i Kalmar, när han var med på exportseminarium med Undexo på onsdagen på Företagscentrum i Oskarshamn.

- Här finns en litenhet och motsträvighet att få hjälp till att utveckla sina affärer över länets eller landets gränser, säger han.

Han talade under rubriken Export och andra kulturer är inte farliga.

- Vi har ett multikulturellt samhälle som vi utnyttjar dåligt och som också hämmar utvecklingen. Duktiga människor med god utbildning från andra länder kör taxi, lagar mat på restauranger och städar, när de

kan vara med och utveckla vår export till de länder de kommer från, säger Jörgen Hedström.

Han har själv varit med svenska handelsdelegationer på regeringsnivå för att försöka utveckla Sveriges export.

## Chans till export

Jörgen Hedström är också med i ett bolag som gör affärer i Irak och Kurdistan.

- Inte ens en så stor koncern som SCA klarar att själva göra affärer i Irak. Därför har vi fått ett unikt avtal med dem att marknadsföra hela deras sortiment där, säger Jörgen Hedström, som tycker att både små och medelstora företag har en chans till export med rätt

nätverk och framåtanda.

- Nu sitter vi i stället och tycker att vi är så bra med det vi gör och tittar inte utåt. Vi är jättebekväma av oss.

- I stället behövs kaxighet. Jag gillar foldern Oskarshamn - motorn i länets näringsliv. Det är rätt sorts kaxighet. Så måste man gå på, säger Jörgen Hedström.

## God hjälp finns

Undexos ordförande, Anders Ekdahl från Svensk Industriförening, berättade att organisationen har växt fram under senare år för att utveckla exporten från små och medelstora företag.

- Det handlar om att våga ta steget, kartlägga hindren och få rätt hjälp från exportfrämjarna, som är dåligt

samordnade. Därför finns vi, säger han.

Exportfrämjarna är Exportrådet, exportkreditnämnden, Almi, regionförbundet och några till.

- Att gå rätt väg handlar ofta om att ha kontakt med dessa som kan visa lätta vägar att gå, som företagen har svårt att hitta själva, säger Anders Ekdahl.

Han tyckte också att företag borde söka sig mot internationella mässor och vara med i svenska montrar där för att få i gång export.



"Här finns en litenhet och motsträvighet att få hjälp till att utveckla sina affärer över länets eller landets gränser."

Jörgen Hedström, Swet



TEXT  
**TORSTEN STRÖMBERG**  
torsten.stromberg@ot.se  
0491-575 27



FOTO  
**PER HAMMENVIK**  
per.hammenvik@ot.se  
0491-575 09