

Stora exportmöjligheter för svenska underleverantörer

OSKARSHAMN

Att ta språnget och våga satsa. Det var utmaningen på onsdagens exportseminarium i Oskarshamn. Företaget Swet, med Kalmarbon Jörgen Hedström som delägare, är ett levande exempel att det går att lyckas.

Swet (Swedish Business & Trading Center) har gjort en storsatsning mot mellanöstern och i första hand Irak.

Där introducerar man svenska produkter och tjänster och har också bildat ett eget dotterbolag i Erbil i Kurdistan. Swets stora utmaning nu är att introducera svenska SCA-koncernens hela sortiment i Irak.

- Det är ett unikt avtal, säger Jörgen Hedström.

Tror på en fördubbling

Han var en av deltagarna på onsdagens exportseminarium på Företagscentrum, som anordnade seminariet tillsammans med Undexo (underleverantörernas exportorganisation), Regionförbundet i Kalmar län samt Oskarshamn och Högsby kommun.



VÅGAR SATSA. Jörgen Hedström (till höger) från Kalmar och delägare i Swet har gjort en exportsatsning i Irak. Här är han i samspråk med Företagscentrums vd PeO Hössemark.

FOTO: PER EDWARDSSON

Jörgen Hedström uppmannar andra underleverantörer att våga satsa på export, gärna ihop med andra.

Det gör även Anders Ekdahl, vd på affärsutveck-

lingsföretaget Sinf och tillika ordförande i Undexo. Han var en av talarna och lyfte fram vikten av ökad export för svenska mindre och medelstora företag. Han tror på en fördubbling

av antal svenska exportföretag inom en femårsperiod.

- Det finns stora möjligheter för hela underleverantörssidan. Även i den här regionen.

PER EDWARDSSON